

AQT WATER SA (22/2020) Ustalenie harmonogramu współpracy w zakresie wdrożenia technologii AQT Water i jej dystrybucji w krajach Zatoki Perskiej.

Raport bieżący 22/2020

Zarząd AQT WATER S.A. ("Emitent", "Spółka"), działając na podstawie art. 17 ust. 1 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie nadużyć na rynku oraz uchylającego dyrektywę 2003/6/WE Parlamentu Europejskiego i Rady i dyrektywy Komisji 2003/124/WE, 2003/125/WE i 2004/72/WE ("Rozporządzenie MAR"), informuje, że w dniu 19 sierpnia 2020 r. ustalony został harmonogram współpracy dotyczący wdrożenia technologii AQT Water z zakresu recyklingu wody i ścieków w wyrobach własnych (zbiornikach) Polycon Gulf Ltd ("Partner"), o której nawiązaniu Emitent informował raportem bieżącym nr 2/2020 z dnia 29 stycznia 2020 r.

Harmonogram składa się z następujących etapów:

- Budowa prototypów urządzeń opartych o technologię QUMKAM, bazując na zbiornikach wytwarzanych przez Polycon Gulf w Abu Dhabi.
- Testy urządzeń prototypowych oraz ich adaptacja i certyfikacja do standardów wymagań dla produktów budowlanych w Zatoce Perskiej.
- Wdrożenie projektu sprzedażowo-marketingowego w ramach struktur dystrybucji Partnera w Zjednoczonych Emiratach Arabskich, następnie w Omanie, Katarze, Arabii Saudyjskiej i Bahrajnie.
- Równolegle negocjowane będą zasady współpracy i warunki umowy.

Emitent zakłada zakończenie powyższych etapów do końca bieżącego roku, jednak jest to zależne od czasu trwania procesu certyfikacji. Informacja o zakończeniu poszczególnych etapów będzie przekazywana za pośrednictwem raportów bieżących.

Po zakończeniu wdrożenia technologii QUMKAM, Spółka rozpocznie wdrożenie kolejnej technologii, tj. oczyszczania ścieków szarych ARGO / SMART Flow, która ma na celu recykling ścieków szarych oraz wtórne wykorzystanie oczyszczonej wody do irygacji roślin zielonych.

O rozpoczęciu wdrożenia technologii ARGO / SMART Flow Emitent poinformuje raportem bieżącym.

Zarząd Spółki uznał fakt ustalenia harmonogramu działań za informację poufną, ponieważ potencjalny klient funkcjonuje w ramach nowego dla Emitenta rynku (Zatoka Perska), a

Partner jest jednym z liderów tego rynku, a zatem istnieją przesłanki, że realizacja ww. porozumienia może mieć istotny wpływ na przyszłą sytuację przychodową Emitenta.

Więcej na: <http://biznes.pap.pl/pl/reports/espi/all,0,0,0,1>